

Vestigingsmanager Hengelo (Fulltime)

Bedrijfsprofiel

Met een grote verscheidenheid aan producten en diensten, maar vooral met overtuiging, ervaring en kwaliteit, biedt itsme machinebouwers en industriële eindgebruikers advies en oplossingen die bijdragen aan hun succes. Het team van itsme Hengelo bestaat uit 8 medewerkers die nauw samenwerken om dit succes te realiseren.

Over itsme

itsme (industrial technology and supply for mechanical and electrical) richt zich met een gevarieerd aanbod aan elektrotechnische en mechanische producten, diensten en oplossingen op industriële eindgebruikers, machine- en modulebouwers en technisch installateurs. De onderneming is ontstaan uit ES Elektro en het in 2008 overgenomen Hoogland-Mennens. Begin 2010 werd het Duitse bedrijf Schultz+Erbse door itsme overgenomen en in april 2011 is itsme onder de naam Breemes gestart in België. In Roemenië is itsme actief onder de naam ES Elektro Romania en op 1 januari 2014 opende de Spaanse vestiging van itsme, Elektres, haar deuren. itsme heeft een jaaromzet van 205 miljoen euro en telt 550 medewerkers bij 21 vestigingen in Nederland, België, Duitsland, Roemenië en Spanje. Kijk voor meer informatie op www.itsme.eu.

Functieomschrijving

De Vestigingsmanager heeft de dagelijkse leiding over een salesvestiging, waarbij hij meerdere medewerkers aanstuurt. Hij zorgt ervoor dat de werkzaamheden tijdig en op goede wijze worden uitgevoerd. Hij beheerst de procedures en systemen, doet voorstellen tot verbetering en draagt bij aan de nodige aanpassingen. Daarnaast is hij van alle zaken die spelen rond de bedrijfsvoering op de hoogte, heeft hij de benodigde kennis in huis en weet deze toe te passen.

De Vestigingsmanager is kosten- en resultaatbewust, creatief en initiatiefrijk, heeft commercieel inzicht en beseft dat de kwaliteit, welke geboden wordt door de vestiging, directe gevolgen heeft voor het succes van de onderneming.

Functie inhoud

- Leiding en sturing geven aan salesgerichte organisatie
- Klantprognoses opstellen
- Opstellen van marketingplannen en afdelingsbudgetten
- Offerteresultaten evalueren
- Het continueren en expanderen van de vestiging
- Beheer van een beperkt aantal grote accounts
- Mede opstellen, handhaven en optimaliseren van relevante procedures uit het bedrijfshandboek
- Uitvoeren van overige voorkomende werkzaamheden
- Het vertalen van de klantbehoefte naar een oplossing door het toepassen van consultative selling technieken

Verantwoordelijkheden

- De Vestigingsmanager is verantwoordelijk voor het vestigingsbudget
- De Vestigingsmanager is verantwoordelijk voor de klantconditie
- Het gebied aangeven waarbinnen prijs en kortingsafspraken gemaakt kunnen worden
- Leidinggeven aan en de eindverantwoording dragen over alle vestigingsfuncties

Persoonlijke kenmerken

- Klantgerichtheid
- Kostenbewustzijn
- Leiderschap
- Stressbestendigheid
- Verantwoordelijkheidsbesef
- Visie

Functie-eisen

- Hbo werk- en denkniveau
- Minimaal 5 jaar werkervaring in een soortgelijke functie
- Je hebt affiniteit met (elektro en mechanische) techniek
- Ervaring met het werken in SAP is een pré

Wij bieden

Naast een prettige werksfeer kennen wij goede primaire en secundaire arbeidsvoorwaarden, waaronder een auto, laptop en telefoon van de zaak, een studiekostenregeling, collectieve zorgverzekering, ADV dagen en bedrijfsfitness.

Solliciteren

Heb je interesse in bovenstaande vacature? Stuur dan je schriftelijke sollicitatie voorzien van je CV ter attentie van Eva van Olphen naar HR@itsme.eu. Voor meer informatie kun je contact opnemen met Jannes Hamming (Regio Directeur) via telefoonnummer 06 – 22 60 35 96.